

ANÁLISIS DE INVERSIONES

TOMA DE DECISIONES
RENTABLES

INTRODUCCIÓN

Una empresa en crecimiento requiere de gran diversidad de inversiones de capital, entre otros:

- Aumentar la capacidad de producción,
- Abrir nuevos sucursales o tiendas de comercialización,
- Mudarse a un edificio mas amplio.
- Aumentar la capacidad del almacén de inventarios,
- Agregar módulos a sistemas informáticos actuales o la compra de nuevos sistemas de información,
- Compra de otras empresas, así mismo, la evaluación y selección de inversiones es clave para mantener la rentabilidad futura de la empresa.

Las empresas de éxito tiene un proceso que va desde la creación de propuestas de inversión, hasta el establecimiento de los criterios y métodos de evaluación y aprobación de los mejores proyectos.

En IBCP tenemos la experiencia de crear un proceso efectivo para:

- Mapeo de necesidades de inversión,.
- Alineamiento con el plan estratégico de la empresa y priorización de necesidades por área funcional.
- Evaluación y selección.
- Seguimiento disciplinado de resultados.

ANÁLISIS DE INVERSIÓN



ACERCA DE 
IB
CONSULTING
PARTNERS

Somos una Compañía Americana ubicada en la ciudad de Miami, orientada a la Consultoría y Acompañamiento Gerencial de Pequeñas y Medianas Empresas y al desarrollo y formación del equipo humano que las integran.

DESAFÍOS

La determinación del criterio y método de aprobación o rechazo de proyectos de inversión es uno de los grandes desafíos de las empresas desde las mas pequeñas hasta las mas grandes.

Es común que cada área presente una larga lista de proyectos de inversión y los prioriza de acuerdo a su criterio y beneficio propio. Siempre existirán infinidad de proyectos que mejoran el desarrollo de un área funcional.

Considerando que los recursos financieros no son ilimitados, el reto para un director gerente es priorizar y seleccionar los proyectos de inversión mas rentables y beneficiosos para la corporación y que estén alineados con la estrategia corporativa de corto, mediano y largo plazo.

SOLUCIÓN

IB Consulting Partners ofrece las siguientes soluciones:

- Establecimiento de criterios de inversión específicos a la empresa.
- Alineamiento de proyectos y priorización de acuerdo al plan estratégico.
- Entrenamiento al personal para la preparación de proyectos y su análisis, incluyendo escenarios de sensibilidad.
- Determinación de financiamiento de los proyectos.
- Establecimiento de herramientas de seguimiento de resultados de los proyectos y proceso de toma de acciones correctivas si hubiese variaciones.

BENEFICIOS

- Potenciar el crecimiento de la empresa.
- Selección de proyectos alineados con el plan estratégico, y por consiguiente con mayor impacto al valor de la empresa.
- Aumento de la rentabilidad del negocio. Al estar consistentemente eligiendo proyectos de alta rentabilidad, el margen operativo será cada vez mas alto.
- Adquirir la capacidad de análisis de potenciales compras de otras empresas que generen valor mas allá del precio de compra.
- Reaccionar rápidamente cuando los resultados de un proyecto no son los esperados.

CONTACTO: info@ibconsultingpartners.com